

FORMULARIO SOLICITUD DE CREDITO
Créditos Frutihorticultores, Floricultores y Viveristas

PROYECTO DE INVERSIÓN

1. INFORMACIÓN PERSONAL DEL SOLICITANTE:

Apellido y Nombre:
.....
DNI: CUIT:
..... Calle: N° Piso:
Dpto.: Localidad: Código Postal:
..... Provincia:
Teléfono: Correo electrónico:
.....

2. FORMA JURIDICA EN QUE SE DESARROLLARA EL PROYECTO

UNIPERSONAL Categoría:
SOCIEDAD Tipo:
Razón Social:
.....
CUIT: Año de Inicio:
.....
Actividad Principal:
.....
ASOCIATIVO Cantidad de Asociados:
.....

3. DOMICILIO DONDE SE DESARROLLARÁ EL PROYECTO

Calle: N° Piso:
Dpto.:
Localidad: Código Postal:
.....
Provincia:

Propio Alquilado Comodato Cedido

Describe el lugar (casa, galpón, local, mts², instalaciones, habitaciones, servicios, accesos, etc.):

.....
.....

4. SOLICITA:

MONTO DEL CRÉDITO: \$

PLAZO DEL CRÉDITO: 30 meses PERIODO DE GRACIA: de 6 a 12 meses

FRECUENCIA DE PAGO: Mensual.

DESTINO DEL CRÉDITO:

.....

5. DESCRIPCIÓN DE LA ACTIVIDAD ACTUAL:

.....
.....
.....

Antigüedad en el ramo y antecedentes:

.....
.....
.....

| | |
|----------------|---------------------------|
| | Producción de Insumos |
| | Producción Primaria |
| ESLABÓN | Tratamiento y elaboración |
| | Comercialización |
| | Transporte |
| | OTROS |

¿Tiene o ha tenido apoyo de alguna institución/ profesional para llevar adelante su actividad?

no SI Institución o Persona:

Tipo de Apoyo:

¿Recibe o ha recibido algún subsidio o programa de apoyo? Manos a la Obra, Fomicro, Etimos, Fontar, Otros.

no SI Nombre:

.....

Monto (\$): Fecha:

6. OBJETIVO Y DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO:

6.1 Desea ampliar, reconvertir o modernizar una actividad que está funcionando desde

(Explique brevemente que implica el proyecto y como se beneficia la actividad)

.....

.....

7. MENCIONE LAS ETAPAS (PLAZOS DE CADA UNA) Y DESCRIBA LOS INDICADORES DE AVANCE CONTEMPLADOS EN CADA UNA.

| ETAPAS/ PLAZO | MES 1 | MES 2 | MES 3 |
|---------------|-------|-------|-------|
| ETAPA 1 | | | |
| ETAPA 2 | | | |
| ETAPA 3 | | | |
| ETAPA 4 | | | |

| ETAPA/ INDICADORES | MES 1 INDIC | MES 2 INDIC | MES 3 INDIC | MES 4 INDIC |
|-----------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| ETAPA 1 | | | | |
| ETAPA 2 | | | | |
| ETAPA 3 | | | | |
| ETAPA 4 | | | | |

Comente brevemente la secuencia del proceso productivo:

.....

8. NÚMERO DE PERSONAS OCUPADAS EN LA ACTIVIDAD

| | PERMANENTE | | TEMPORARIO | | FAMILIAR / ASOCIADO | |
|-----------------|------------|--------------|------------|--------------|---------------------|--------------|
| | ACTUAL | A INCORPORAR | ACTUAL | A INCORPORAR | ACTUAL | A INCORPORAR |
| Especialidad | | | | | | |
| Profesionales | | | | | | |
| Técnicos | | | | | | |
| Operarios | | | | | | |
| Administrativos | | | | | | |
| Total | | | | | | |

8.1 CAPACITACIÓN EN BUENAS PRÁCTICAS

Mencione el o los profesionales a cargo y de qué forma se brindarán dichas capacitaciones.

.....

9. DATOS DEL MERCADO

¿Dónde y cómo comercializa el producto/servicio?

Al Público en General: (lugar de comercialización):

.....
.....

A Comercios Minoristas y/o Intermediarios: (lugares de localización de cada uno)

.....
.....

Acciones de publicidad y promoción actuales y previstas para comercializar sus productos /servicios:

.....
.....

¿Quiénes son sus clientes actuales y cuales serán los nuevos? (Diferenciar los actuales de los nuevos)

| Nombre | Actual / Nuevo | Dirección y Localidad | Teléfono |
|--------|----------------|-----------------------|----------|
|--------|----------------|-----------------------|----------|

| | | | |
|--|----------|---------|----|
| Plazo medio de cobro por ventas: días | Efectivo | 15 días | 30 |
| más 30 días | | | |

¿Quiénes son sus proveedores?

| Nombre | Insumo / Producto | Dirección y Localidad | Teléfono |
|--------|-------------------|-----------------------|----------|
|--------|-------------------|-----------------------|----------|

Plazo medio de pago por compras: Efectivo 15 días 30 días más 30 días

10. INVERSIONES A REALIZAR CON EL CRÉDITO

EN ACTIVO FIJOS: (Adquisiciones a realizar en: maquinarias, equipos, herramientas, instalaciones, otros)

| Descripción | Nuevo / Usado | Origen | Cantidad | Precio Unitario (\$) | Importe (\$) |
|-------------|---------------|--------|----------|----------------------|--------------|
|-------------|---------------|--------|----------|----------------------|--------------|

Maquinarias y Equipos (detalle):

Herramientas (detalle):

Instalaciones y Muebles (detalle):

Otros (detalle):

IMPORTE TOTAL EN ACTIVO FIJO

11. BIENES APORTADOS POR EL SOLICITANTE

(Detalle las máquinas, herramientas, equipos, insumos u otros bienes que tiene para aportar a la actividad)

| Descripción | Antigüedad | Cantidad | Valor Mercado (\$) |
|--------------------|-------------------|-----------------|---------------------------|
|--------------------|-------------------|-----------------|---------------------------|

Maquinarias y Equipos:

Herramientas:

Instalaciones y Muebles:

Materia Prima e Insumos:

Otros:

MONTO DE APORTE PROPIO

12. ESTADO ECONOMICO-FINANCIERO

12.1 PROMEDIO DE VENTAS MENSUALES ACTUALES Y PROYECTADAS

| Producto o Servicio | Venta Promedio Mensual Actual | | | Venta Promedio Mensual Proyectada | | |
|----------------------------|--------------------------------------|-------------------|--------------|--|---------------|--------------|
| | Unidades | Precio (*) | Total | Unidades | Precio | Total |

(*) Anexar detalle de Ventas Totales de los últimos 6 meses.

12.1.1 Si existe estacionalidad en las ventas completar:

Periodo de máximas ventas y monto mensual

Periodo de mínimas ventas y monto mensual

12.1.2 Justifique la proyección de ventas (marque con una cruz la/s opción/es elegida/s)

- Mayores ventas por cliente: Nuevas zonas geográficas: Mayor cantidad de productos:
- Mejora en los precios: Mayor cantidad de clientes:

12.2 PROMEDIO DE COSTOS y GASTOS MENSUALES ACTUALES Y PROYECTADOS

| Descripción | Egresos Promedio Mensual Actuales | Egresos Promedio Mensual Proyectados |
|--|-----------------------------------|--------------------------------------|
| Materia Prima y Materiales | | |
| Insumos | | |
| Mano de Obra (sueldos y cargas sociales) | | |
| | Subtotal | |
| Materiales de Oficina | | |
| Servicios | | |
| Combustible y Fletes | | |
| Seguros | | |
| Correo y Publicidad | | |
| Alquileres | | |
| Impuestos y Tasas | | |
| Amortizaciones | | |
| Otros Gastos | | |
| | Subtotal | |
| Retiro Personal | | |
| Cuota del Crédito | | |
| Otros Egresos | | |
| | TOTAL | |

| Descripción | Egresos Promedio Mensual Actuales | | | Egresos Promedio Mensual Proyectados | | |
|---|--------------------------------------|--------------------|-------|---|--------------------|-------|
| | Cantidad | Precio Unitario | Total | Cantidad | Precio Unitario | Total |
| Materia Prima y Materiales | | | | | | |
| Insumos | | | | | | |
| Mano de Obra (sueldos y cargas sociales) | | | | | | |
| Total | | | | | | |

13. Garantías a ofrecer y valores estimados:

| GARANTIAS OFRECIDAS | VALOR |
|---|--------------|
| Recibo de sueldo de terceros | |
| Título de Propiedad Propia | |
| Título de propiedad de Terceros | |
| Título de automotor propio (con antigüedad no superior a 5 años) | |
| Título de automotor de terceros (con antigüedad no superior a 5 años) | |
| Máquinas propias (con antigüedad no superior a 5 años) | |
| Otras | |
| | TOTAL |

.....
Firma y aclaración